

参加無料

大人気カリスマバイヤー！！ 薬師寺 雅文 氏による

「販路開拓のための売れる商品づくり」セミナー

令和5年1月10日(火)

13:30～15:00



個別相談会

令和5年1月11日(水)

9:30～16:05

(各45分×**限定6社**)

※先着順



講師紹介

& Yakushiji 代表
薬師寺 雅文 氏

<講師略歴>

(株) 阪急阪神百貨店 販売促進部 部長。1972年阪急百貨店入社。外商部、インクス部、2003年販売促進部店内催事計画部長に就任。全国各地の旬の魅力的な品々を発掘する。

「熱烈バイヤー」として、数多くの物産展を手掛け、特に北海道物産展では、1週間で3.8億円、九州物産展では2億円の百貨店の最高売上記録を作る。現在は『地方を元気に』を実現する為、全国を飛び回り、新たなヒット商品や既存商品のブラッシュアップアドバイザーとして活動中。

会場

長崎歴史文化博物館
(長崎市立山1丁目1番1号)
セミナー 1階ホール
相談会 1階会議室

定員

セミナー 100名程度
個別相談 限定6社

申込締切日

令和5年1月6日(金)

※別紙申込書よりお申し込み
ください

問い合わせ先

〒850-0301
長崎市桜町4番1号 長崎商工会館9階
長崎県中小企業団体中央会
担当:工業振興課 小峰、近藤
TEL:095-826-3201
FAX:095-821-8056
E-Mail:chuokai@nagasaki-chuokai.or.jp